

価格転嫁促進セミナー

国際情勢の影響などにより仕入価格や各種コストの上昇が続き、経営への影響が顕在化しています。こうした環境下で、利益を削りながら現状維持を続けるだけでは、今後の事業継続や成長が危ぶまれます。適切なタイミングで価格見直しや価格転嫁に取り組むことが、持続的な経営には欠かせません。本セミナーでは、価格設定や価格交渉の基本とともに、実際に成果を上げた事例をもとに、即実践できる効果的な対応策をわかりやすく解説します。

【会 場】 栃木商工会議所

【対 象】 中小・小規模事業者
(会員・非会員問わず)

【定 員】 30名

【主 催】 栃木商工会議所

【申 込】 下記申込書をFAX、または
QRコードにてお申込み下さい



令和7年

受講料
無料

10/7 (火)

午前の部 10:00～12:00

(主に製造業・建設業の方等にお勧め)

午後の部 14:00～16:00

(主に小売業・サービス業の方等にお勧め)

カリキュラム

【午前の部】10:00～12:00

主に製造業・建設業の方等にお勧め

1. 価格転嫁はなぜ重要なのか
2. 物価高騰における日本経済の変動と市場分析
3. コスト透明性の確保
4. 付加価値の提供
5. 価格交渉のステップ
6. 本日のまとめ

【午後の部】14:00～16:00

主に小売業・サービス業の方等にお勧め

1. 価格転嫁はなぜ重要なのか
2. 小売・サービス業の市場環境と
価格転嫁のタイミング
3. 値上げのための原価・利益構造の見える化
4. お客様に納得してもらう付加価値づくり
5. 価格転嫁の実行ステップ
6. 本日のまとめ

■講師 株式会社エイチ・イーエル

中小企業診断士 金子 典正 氏

1972年(昭和47年)生まれ 埼玉県出身
物流会社グループのIT企業で農家向けの通信販売業務支援システムの企画、開発、顧客サポートをおこなう。その後、経営企画にて営業支援システム(SFA)導入などを担当した後に営業部門にて、自社クラウドサービスや法人営業のマネージャーを担当。2020年に中小企業診断士の登録をし、2023年に独立開業する。妻が東京都内で喫茶店を営んでおり、休日は店の手伝いをする。「経営者の笑顔を引き出す」をモットーに経営者の想いをじっくり聴き、コンサルティングをおこなっている。趣味はサウナ。中小企業診断士



『価格転嫁促進セミナー』受講申込書

FAX:0282-22-7550 栃木商工会議所 行

事業所名		業 種		参加 時間	☐ 午前の部 ☐ 午後の部
所在地		T E L			
受講者名①		受講者名②			