

いまできる

# 原材料・仕入価格高騰の 時代にも価格転嫁して 利益確保するポイントセミナー

経済や国際情勢等から原材料高騰、エネルギーコスト高騰等により、多くの企業が影響を受けています。適切な価格転嫁を行うための1つとして、自社の創る「価値」の意識を高め、顧客価値に変換させることがポイントです。

本セミナーでは、価格設定、価格交渉の基礎を学ぶほか、商品のファンの育て方、価値訴求の行い方のコツをお伝えし、商品価値を高める考え方を学んで頂きます。事例なども交えながらお伝え致します。

【日 時】 令和5年 **7月7日** (金)  
**14:00～16:00**

【会 場】 栃木商工会議所 (栃木市片柳町2-1-46)

【受講費】 無料

【対 象】 中小・小規模事業者  
(会員・非会員問わず)

【申 込】 下記申込書にご記入の上FAX、  
またはQRコードからお申込み  
ください。

栃木商工会議所 中小企業相談所 行  
返信用FAX: 0282-22-7550



## 【カリキュラム】

- 原材料・仕入価格高騰と価格転嫁の現状
- 高付加価値化とは
- 商品やサービスの価値を高めるには
- 事例紹介とシミュレーション



■ 講師 株式会社エイチ・イーエル  
きくち りょうた  
**菊地 亮太氏**

1981年生まれ、東京都出身。早稲田大学第一文学部卒業。

大手流通小売業を経て、2011年に独立。現場での経験と心理学を活用して、売れる仕組みを構築する経営革新コンサルティングを実施。

経営理念や事業コンセプトを明確にし、それをお客様に伝えるためのマーケティング活動や、社内に浸透させる組織力向上の取り組みを中心とした経営支援を行っている。現場に入り込み、平易な言葉で語る支援スタイルが好評。支援ノウハウを凝縮した研修も人気となっている。著書に、『人の心を動かして10倍業績を上げる法』がある。essentia 代表/経営革新プロデューサー 経営革新等認定支援機関、中小企業診断士

原材料・仕入価格高騰の時代にも価格転嫁して利益確保するポイントセミナー 受講申込書

事業所名		業種	
住 所		TEL	
		FAX	
受講者名		Mail	

\*ご記入いただいた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、目的以外には使用しません。